

# Mit gesamten Portfolio in Las Vegas

Auf der CONEXPO-CON/AGG 2026 in Las Vegas präsentierte PALFINGER sein gesamtes nordamerikanisches Ausrüstungsportfolio, zusammen mit Service- und Support-Lösungen, die auf die Erfüllung der tatsächlichen Baustellenanforderungen für den Bau- und Flottenbetrieb ausgerichtet sind.

**D**ie Besucher des Standes konnten sich darüber informieren, wie vernetzte Diagnosen, Schulungen, Ersatzteile und Finanzierung mit den Hebelösungen von PALFINGER zusammenarbeiten, um die Produktivität während des gesamten Gerätelebenszyklus zu unterstützen.

„Die CONEXPO ermöglicht es uns, die Richtung, die PALFINGER als Unternehmen einschlägt, deutlich zu zeigen“, sagte Andreas Klauser, CEO von PALFINGER. „Geleitet von unserer neuen Strategie konzentrieren wir uns darauf, unsere Rolle als langfristiger Partner für die Bauindustrie zu stärken, indem wir unser Ausrüstungsportfolio, unsere Servicekapazitäten und unsere regionale Präsenz auf die sich entwickelnden Bedürfnisse unserer Kunden ausrichten.“

## Ausstattung und Service für nordamerikanische Baustellen

PALFINGER hatte sechs Produktlinien für nordamerikanische Anwendungen im Gepäck gehabt – wie beispielsweise Ladekrane, Servicekrane, LKW-Gabelstapler oder auch Holz- und Mülllader.

Besucher konnten sich an täglichen Produktvorführungen beteiligen und mit PALFINGER-Produkt- und Servicespezialisten sowie



Der für Bedienerkomfort, Sichtbarkeit und Leistung konzipierte FHC 55-Gabelstapler verfügt über ein Mittelsitzlayout, das die CONEXPO-Besucher am PALFINGER-Stand aus nächster Nähe sehen konnten.

autorisierten Händlern sprechen, um Geräteanwendungen, Serviceunterstützung und betriebliche Anforderungen zu besprechen.

Auf der Serviceseite konnten sich die Besucher über Connected plus+ informieren, das Echtzeit-Einblicke auf Ausrüstung, Wartungsplanung und Remote-Support bietet. Die Fachbesucher konnten auch den VR2-Trainingssimulator für den Ladekranbetrieb erleben, der einen immersiven Ansatz für die Entwicklung und Sicherheit der Bedienerfähigkeiten bietet.

„Auf der CONEXPO bringt PALFINGER Ausrüstung und Service auf praktische Weise zusammen“, sagte Ismael Daneluz, Vice President of Sales & Service, Nordamerika im Vorfeld. „Von praktischen Demonstrationen

bis hin zu Gesprächen mit unserem Team zeigt der Stand, wie unsere Hebe- und Servicelösungen sowie die Unterstützung unserer Händler zusammenarbeiten, um Kunden während des gesamten Arbeitslebens ihrer Ausrüstung zu unterstützen.“

PALFINGER hob auch seine Finanzdienstleistungen hervor, die Kunden flexible Finanzierungsoptionen für Krane und alle weiteren Produkte bieten. Darüber hinaus hat PALFINGER bis zum 30. April 2026 ein PAL Pro Rabattprogramm für ausgewählte PAL Pro-Mechanik-Produkte in Verbindung mit PSC-Servicekränen implementiert, das den Kunden zusätzliche Flexibilität bei der Investition in Service- und Hebezeuge bietet.



Die PAL Pro-Mechanik-LKW, die auf dem PALFINGER-Stand auf der CONEXPO zu sehen waren, bieten robuste Haltbarkeit, Korrosionsschutz für E-Coat und zuverlässige Hebeleistung für robuste Bau- und Flottenservicearbeiten.