

Strategische Partnerschaft stärkt Präsenz in Kroatien

Mit der Ernennung seitens Liebherr von KranTehnik EU zum neuen Partner für acht Balkanländer (Slowenien, Kroatien, Bosnien & Herzegowina, Serbien, Montenegro, Albanien, Kosovo und Nordmazedonien) unternimmt Liebherr Tower Cranes einen entscheidenden Schritt zur Modernisierung des regionalen Kranmarktes.



Von links nach rechts: Marco Guariglia, Geschäftsführer Vertrieb Liebherr-Turmkrane; Sanela Zanko, Geschäftsführerin KranTehnik EU; Mario Zanko, Technischer Leiter KranTehnik EU; Jochen Schwarz, Gebietsverkaufsleiter Liebherr Tower Cranes.

Die Partnerschaft verbindet die bewährte Krantechnologie von Liebherr mit starker lokaler Expertise, Serviceleistungen und Schulungen. Ziel ist es, moderne Turmdrehkrane zum neuen Standard auf Baustellen in Kroatien und der gesamten Balkanregion zu machen.

Liebherr-Turmdrehkrane ist eine neue strategische Partnerschaft mit KranTehnik EU eingegangen, einem kroatischen Kranspezialisten, der ein klares Ziel verfolgt: das Durchschnittsalter der Turmkranflotte in der Region deutlich zu senken und Bauunternehmen beim Übergang zu moderner, zuverlässiger Krantechnologie zu unterstützen. In den nächsten fünf Jahren will KranTehnik EU das derzeitige Durchschnittsalter einer Kran-Flotte von 25-30 Jahren auf etwa 15-18 Jahre senken, ein Meilenstein, der einen grundlegenden Wandel für die Bauindustrie im Balkan bedeuten würde.

Eine klare Vision für die Flottenerneuerung und Vertrauen in moderne Technologie

Für KranTehnik EU ist die Erneuerung des Fuhrparks mehr als nur eine Frage des Austauschs alter Ausrüstung. „Wir sehen unsere

Rolle darin, Bauunternehmern zu helfen, die moderne Krantechnik zu verstehen und ihr zu vertrauen. Wir möchten, dass der Balkanmarkt moderne Krane nicht als Risiko sieht, sondern als zuverlässige, vollständig unterstützte Lösung, die ihre Arbeit erleichtert und ihre Baustellen effizienter macht“, sagt Herr Zanko von KranTehnik EU. In einem Markt, in dem viele Bauunternehmen hinsichtlich der Komplexität, der Ausfallzeiten und der lokalen Unterstützung vorsichtig sind, soll die Partnerschaft mit Liebherr durch bewährte Technologie, zugängliche Schulungen und verlässliche Servicestrukturen Sicherheit bieten.

Durch die Kombination der robusten, benutzerfreundlichen Kranlösungen von Liebherr mit lokalem technischen Fachwissen, will KranTehnik EU zeigen, dass moderne Krane kein Risiko, sondern ein zuverlässiges Werkzeug sind, das den Betrieb von Baustellen vereinfacht und die Gesamteffizienz verbessert. Das langfristige Ziel ist klar: moderne Turmdrehkrane sollen auf dem kroatischen und dem Balkan-Baumarkt zur Norm werden.

Bauwesen in Kroatien

Der kroatische Bausektor wird derzeit hauptsächlich vom Wohnungsbau und von öffentlichen Infrastrukturprojekten angetrieben, von denen viele durch EU-Förderprogramme unterstützt werden. Die Aktivitäten konzentrieren

sich auf das Ballungsgebiet Zagreb, gefolgt von der Adriaküste, insbesondere Split, Rijeka und Istrien, während die Infrastrukturprojekte landesweit gefördert werden.

Der Markt ist pragmatisch und kostensensibel, wobei die Auftragnehmer Zuverlässigkeit, einfache Handhabung und bewährte Lösungen gegenüber hoch spezialisierter Ausrüstung bevorzugen. Herr Zanko fügt hinzu: „In den kommenden Jahren erwarten wir ein gewisses Wachstum bei Renovierungs- und Umbauprojekten, insbesondere im Zusammenhang mit Energieeffizienz und Modernisierung, sowie eine anhaltende Wohnbebauung in städtischen Gebieten.“

Logistik und Flexibilität bestimmen den Bedarf an Kranen

Der Einsatz von Turmdrehkranen im Balkan wird von Obendrehern dominiert, insbesondere von High-Top und Flat-Top-Modellen, die die Basis für größerer Wohn- und Infrastrukturprojekte bilden. Parallel dazu werden Schnelleinsatzkrane wegen ihrer herausragenden Transportfähigkeit und unkomplizierten Inbetriebnahme von kleinen und mittelgroßen Bauunternehmen bevorzugt eingesetzt. „Dieser Mix an Krananforderungen macht Liebherr zum perfekten Partner für uns, denn die Part-

nerschaft kann uns Krane in allen Größen und Variationen anbieten, die perfekt für eine Reihe verschiedener Bauprojekte geeignet sind“, sagt Herr Zanko.

Die Auswahl eines Krans erfolgt in der Regel nach wirtschaftlichen und logistischen Gesichtspunkten und nicht nach maximaler Leistung, Preis, einfacher Transport und Aufbau, Flexibilität der Auslegerlänge und ausreichende Tragfähigkeiten sind die wichtigsten Entscheidungskriterien. Angesichts kurzer Vorbereitungszeiten, häufiger Kranumsetzungen und begrenzter Baustellenlogistik werden Krane, die sich leicht transportieren, schnell aufstellen und an unterschiedliche Projektbedingungen anpassen lassen, besonders geschätzt. Das macht die EC-B-Serie und die K-Baureihe besonders interessant für den Balkan.

Service, Schulung und Partnerschaft als entscheidende Faktoren

In einem Umfeld, in dem die Vorschriften für den Betrieb von Turmdrehkränen an den EU-Grundsätzen ausgerichtet sind, spielen Erfahrung und bewährte Routinen eine wichtige Rolle bei der Kranauswahl. Vor diesem



Hintergrund ist die Servicequalität zu einem entscheidenden Verkaufsargument geworden. Bauunternehmer erwarten von ihrem Kranpartner zunehmend, dass er während des gesamten Lebenszyklus des Krans als technischer Berater fungiert und nicht nur als Lieferant.

Die schnelle Verfügbarkeit von Ersatzteilen, kurze Reaktionszeiten und die Anwesenheit von Servicetechnikern vor Ort sind entscheidend für die Aufrechterhaltung der Betriebszeiten und die Einhaltung enger Bauzeitpläne. Auch die Schulung der Kranfahrer gewinnt zunehmend an Bedeutung. Während sich Kranfahrer schnell an moderne Systeme gewöhnen und Verbesserungen bei der Ergonomie und den Assistenzfunktionen zu schätzen wissen, suchen Bauunternehmer vor allem die Gewissheit, dass Unterstützung und Fachwissen im Bedarfsfall schnell verfügbar sind.

Die Zusammenarbeit zwischen Liebherr und KranTechnik EU bringt komplementäre Stärken zusammen: fortschrittliche Krantechnologie, ein breites und vielseitiges Produktportfolio und eine starke lokale Marktkennntnis in Kombination mit Service- und Schulungskapazitäten. Nachhaltigkeitsaspekte wie Energieeffizienz und reduzierte Lärmemissionen setzen sich im Rahmen dieses Modernisierungsprozesses allmählich durch, unterstützt durch zuverlässige Technik und professionellen Kundendienst.

Gemeinsam legen Liebherr und KranTechnik EU den Grundstein für einen professionelleren, zuverlässigeren und zukunftsorientierten Kranmarkt in der Balkanregion. Die Partnerschaft dient nicht nur der Erneuerung der Miet-Flotten, sondern auch der Anhebung der Standards, der Stärkung des Sicherheitsbewusstseins und der Unterstützung der langfristigen Entwicklung der Bauindustrie in der gesamten Region.

ANZEIGE

40 JAHRE
1986 - 2026

ES-GE



Kauf

Maßgeschneiderte Neufahrzeuge und sofort verfügbare Vorratsfahrzeuge



Miete

Flexibel buchbare Mietzeiträume für unser komplettes Fahrzeugangebot



Mietkauf

Fließender Übergang zwischen den Optionen Miete und Kauf

+400
Fahrzeuge

KURZFRISTIG VERFÜGBAR
NEU + GEBRAUCHT
Ihr direkter Weg zu unserem Fahrzeugbestand



ES-GE.de